HYMALAIA

COMPARATIF · NOVEMBRE 2026

Microsoft 365 Copilot et Hymalaia

Deux façons de mettre l'IA au travail. Comment chacune fonctionne, quand choisir l'une ou l'autre, et comment les combiner pour équiper toutes vos équipes.

Matthieu Michaud
Cofondateur et CEO, Hymalaia

matthieu@hymalaia.com
+33 6 23 38 31 25 · hymalaia.com

L'ESSENTIEL

Deux outils qui ne répondent pas au même besoin

MICROSOFT 365 COPILOT

L'IA dans les applications Office

Word, Excel, Outlook et Teams gagnent un assistant, sur les données Microsoft 365 de chaque utilisateur équipé.

HYMALAIA

L'IA branchée sur toutes vos données

Une plateforme d'agents et de recherche reliée à toutes les sources de l'entreprise, à prix fixe et hébergée en France.

LE BON CHOIX DÉPEND DE TROIS QUESTIONS

01

Où se trouvent les données utiles ?

Tout dans Microsoft 365, ou aussi dans le CRM, l'ERP, l'outil de support, les appels ?

02

Quelle contrainte réglementaire s'applique ?

Le cadre Microsoft suffit-il, ou faut-il un traitement en France et un opérateur de droit européen ?

03

Un budget variable est-il acceptable ?

Une facture qui suit l'usage des agents, ou un forfait connu à la signature ?

> Aucune des deux n'est supérieure sur tous les critères. **Copilot** l'emporte sur l'intégration bureautique et la pérennité, **Hymalaia** sur la prévisibilité du coût, l'accès aux données hors Microsoft et la juridiction.

Document rédigé par Hymalaia. Les informations sur Microsoft proviennent de sa documentation et de ses tarifs publics de novembre 2026.

HYMALAIA EN BREF

Une plateforme d'IA indépendante, qui s'ajoute à Microsoft 365

15 à 25 €
par utilisateur et par mois
forfait, sans crédits

01

Agrégation de modèles

Claude, GPT, Gemini, Mistral et modèles ouverts (gpt-oss, Qwen, DeepSeek), choisis usage par usage.

02

Création d'agents

Des agents de recherche, d'analyse et d'action, créés sans code.

03

Données connectées et sécurisées

En France, conformes au RGPD

Indépendance vis-à-vis des modèles. Le contexte et les données sensibles restent dans la plateforme.

Plus de 50 connecteurs maintenus par Hymalaia, et tout autre outil via MCP.

Bases de données interrogées en SQL, avec visualisation des résultats.

04 · EN OPTION

Audio

Enregistrement des appels et des réunions, et compte rendu automatique.

ET AUSSI

Génération de documents Word, PowerPoint et Excel aux modèles de l'entreprise.

Recherche sur l'historique complet, pas seulement sur les contenus récents.

Licence simple : usage humain illimité, agents planifiés compris. Seuls les appels par API sont facturés à l'usage.

Agents dédiés sur mobile : un utilisateur terrain n'accède qu'à quelques agents, par exemple support ou devis.

Hébergement en France ou sur site (Docker, Kubernetes). Un environnement dédié par client, sur un socle libre sous licence MIT, avec index et données exportables en fin de contrat.

Ses limites sont à connaître

Hymalaia ne s'utilise pas depuis Word, Excel ou Outlook : il produit les documents, sans être dans Office. Pas de délégation de tâches comparable à Cowork. C'est un outil à déployer et à faire adopter. Enfin, c'est une jeune société : sa continuité repose sur la réversibilité contractuelle et le socle libre.

COMMENT FONCTIONNE COPILOT

Non pas un produit, mais un empilement de licences et de consommation

Ce qu'un utilisateur peut faire dépend du niveau auquel il est équipé.

INCLUS	**Copilot Chat** Assistant de conversation sécurisé, appuyé sur le web. Il travaille sur les fichiers qu'on lui donne.	Inclus dans la licence Microsoft 365
SIÈGE	**Microsoft 365 Copilot** Copilot dans Word, Excel, PowerPoint, Outlook et Teams, avec accès aux données Microsoft 365 et aux connecteurs tiers. Agents internes simples.	30 $ / utilisateur / mois (≈ 28 € HT), engagement annuel · 18,20 € HT sous 300 utilisateurs
CRÉDITS	**Agents Copilot Studio** Agents sur mesure : autonomes, ouverts à des utilisateurs sans siège, publiés à l'extérieur, traitant des documents ou de la voix.	0,01 $ le crédit, ou 200 $ les 25 000 crédits par mois
À L'USAGE	**Copilot Cowork** Exécution de tâches longues en plusieurs étapes sur les données Microsoft 365, dans le cloud.	En plus du siège : 1 à 7 $ et plus par tâche
OPTION	**Agent 365** Gouvernance des agents : inventaire, identité propre, contrôle d'accès, audit. Il n'exécute rien.	15 $ / utilisateur / mois ; fonctions de base gratuites

L'offre E7 à 99 $ regroupe E5, le siège Copilot, Entra Suite et Agent 365. C'est un regroupement de sièges : la consommation des agents et de Cowork reste facturée en plus.

Les points forts sont réels

Copilot est intégré là où les gens travaillent déjà, sans outil supplémentaire. Il hérite des droits, de l'annuaire et des outils de conformité Microsoft (Purview, Defender). Il propose plus de 100 connecteurs, les modèles OpenAI et Anthropic, et une garantie de continuité qu'aucune jeune société ne peut égaler.

Les contraintes aussi

Chaque utilisateur doit déjà avoir une licence Microsoft 365 éligible. Les connecteurs ne servent qu'aux détenteurs d'un siège. Au-delà de 125 % de la capacité prépayée, les agents cessent de répondre. L'inférence peut sortir de l'UE en pic de charge et l'opérateur reste soumis au droit américain.

COMPARAISON CRITÈRE PAR CRITÈRE

Copilot l'emporte sur l'intégration, Hymalaia sur le coût, les données et la juridiction

Critère	Microsoft 365 Copilot	Hymalaia	Avantage
Intégration dans Word, Excel, PowerPoint, Outlook	Native, dans les applications Office	Pas dans les applications ; documents générés aux modèles de l'entreprise	Copilot
Tâches longues déléguées	Cowork, facturé à l'usage	Agents planifiés, sans délégation de type Cowork	Copilot
Pérennité de l'éditeur	Très forte	Jeune société, réversibilité contractuelle, socle libre.	Copilot
Outil à déployer	Non	Oui	Copilot
Prix du siège	≈ 28 € HT ; 18,20 € HT sous 300 utilisateurs	15 à 25 €	Équilibré
Prérequis	Licence Microsoft 365 éligible	Aucun	Hymalaia
Structure de licence	Licence de base, siège, crédits, options (Agent 365, E7)	Un forfait par utilisateur ; API à la consommation	Hymalaia
Agents et usage intensif	Facturés en crédits, montant inconnu à l'avance	Inclus pour l'usage humain, agents planifiés compris	Hymalaia
Accès aux données hors Microsoft	100+ connecteurs, réservés aux détenteurs d'un siège	50+ connecteurs et MCP, pour tous les utilisateurs	Hymalaia
Profils terrain ou à périmètre restreint	Siège complet, ou agents Copilot Studio facturés en crédits	Accès mobile limité à quelques agents, inclus dans le forfait	Hymalaia
Choix des modèles	OpenAI et Anthropic	Claude, GPT, Gemini, Mistral, modèles ouverts	Hymalaia
Lieu d'inférence	UE, avec débordement possible hors UE.	France ; sur site possible	Hymalaia
Juridiction	Opérateur soumis au droit américain	Chaîne de droit européen	Hymalaia
Gouvernance des agents	Agent 365, option payante	Incluse	Hymalaia
Voix et appels	Partiel	Enregistrement et compte rendu automatique, en option	Hymalaia

Sur le coût : pour 500 collaborateurs sur trois ans, 500 sièges Copilot représentent environ 506 k€ sans aucun agent facturé, contre 300 à 450 k€ pour Hymalaia. Sous 300 utilisateurs, avec Copilot Business, l'écart sur le siège disparaît ; il ne reste que la part variable.

QUAND CHOISIR L'UN OU L'AUTRE

Tout dépend de qui travaille où

Copilot est le meilleur choix quand… MICROSOFT 365 COPILOT

Les équipes travaillent entièrement dans Microsoft. Finance, comptabilité, logistique : tout se passe dans Excel, Word et Outlook, et aucun autre outil n'est nécessaire.

Le travail est surtout bureautique. Rédiger, résumer des mails et des réunions, retravailler un fichier Excel ou une présentation depuis l'application elle-même.

La délégation de tâches longues est attendue, et le budget accepte une part variable.

Le cadre Microsoft suffit sur le plan réglementaire, sans exigence de traitement en France ni d'opérateur de droit européen.

La priorité est de ne pas ajouter d'outil, ou de s'appuyer sur un éditeur dont la pérennité ne se discute pas.

Hymalaia est le meilleur choix quand… HYMALAIA

Tout le monde doit être équipé, y compris ceux qui n'auront pas de siège Copilot à 28 €, pour que l'usage des comptes personnels s'arrête.

Les données utiles sont hors Microsoft : CRM, ERP, outil de support, bases de données, appels enregistrés.

Les agents sont au cœur du projet et le budget doit être connu à la signature, quelle que soit l'intensité d'usage.

Des équipes terrain doivent accéder à quelques agents précis depuis leur téléphone, pour le support ou les devis.

Une contrainte impose un traitement en France ou un opérateur européen : santé, finance (DORA), défense, donneur d'ordre exigeant.

Le déploiement doit pouvoir se faire sur site, sans dépendre d'un cloud public.

Le choix des modèles compte : modèles ouverts moins coûteux pour la majorité des tâches, modèles de pointe pour les cas qui le justifient.

L'organisation ne veut pas approfondir sa dépendance à un seul éditeur.

Dans la plupart des entreprises, les deux listes sont vraies à la fois, pour des équipes différentes. **C'est l'objet de la page suivante.**

UTILISER LES DEUX ENSEMBLE

Donner l'IA à toutes les équipes, sans casser la tirelire

Pour une organisation déjà sous Microsoft 365, la vraie question n'est pas Copilot *ou* Hymalaia, mais qui équiper avec quoi. Hymalaia sert alors de complément plus abordable, sans multiplier les sièges Copilot.

Équipes	Leurs données	Outil	Pourquoi
Finance, comptabilité, contrôle de gestion	Excel, Word, Outlook	Copilot	Tout est dans Microsoft 365 et dans Excel fait gagner du temps
Logistique, achats	Excel, mails	Copilot	Même logique, tant que l'ERP n'est pas au cœur du besoin
Direction, assistanat	Outlook, Teams, PowerPoint	Copilot	Résumés de mails et de réunions, présentations
Commerciaux	CRM, appels, devis	Hymalaia	Agents branchés sur le CRM, comptes rendus d'appels, devis au modèle de l'entreprise
Support client	Outil de tickets, base de connaissances	Hymalaia	Agents de réponse connectés à l'outil de support
Opérations, terrain	ERP, bases de données, mobile	Hymalaia	Agents dédiés sur mobile, requêtes SQL et tableaux de bord
RH, juridique	Documents sensibles	Hymalaia	Traitement en France, droits d'accès fins

Le gain est d'abord budgétaire

500 collaborateurs, sur trois ans

100 sièges Copilot pour la finance, la logistique et la direction + Hymalaia pour les 400 autres



460 k€

500 sièges Copilot, sans aucun agent facturé



506 k€

Avec cette combinaison, tout le monde a accès à l'IA et 400 utilisateurs sont à coût fixe.

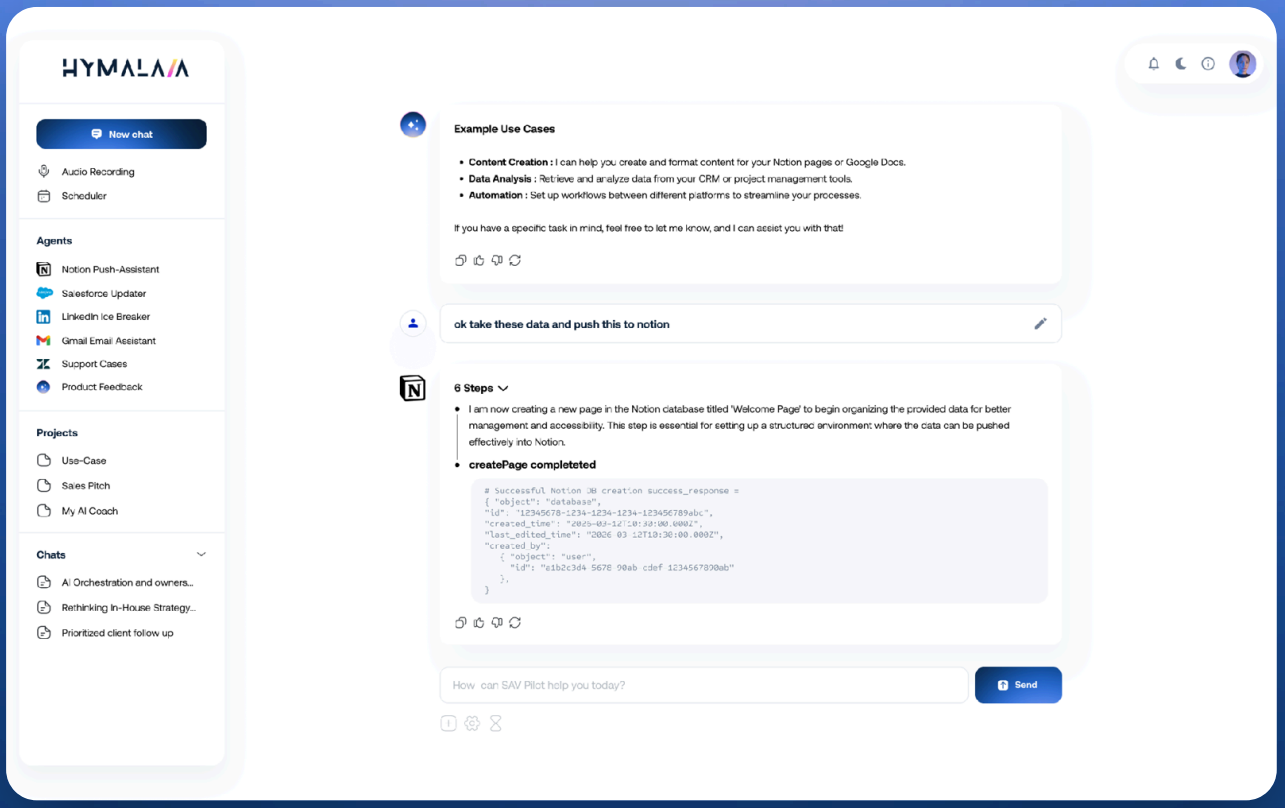
Rien de l'existant n'est cassé. Hymalaia lit SharePoint, Teams et Outlook, et les utilisateurs Copilot peuvent y accéder pour les agents métier. Des agents Hymalaia peuvent même être appelés depuis Copilot, par MCP par exemple.

Le seul risque est le doublon. Il faut une règle claire, un outil principal par équipe ; sinon les utilisateurs hésitent et l'adoption baisse des deux côtés.

ET MAINTENANT

Une IA pour toutes vos équipes, à prix fixe, hébergée en France.

Gardez Copilot là où il excelle. Équipez toutes les autres équipes d'agents branchés sur leurs vraies données, à coût maîtrisé.



Parlons de votre cas

Matthieu Michaud · Cofondateur et CEO

matthieu@hymalaia.com · +33 6 23 38 31 25

hymalaia.com

HYMALAIA